



# RODRIGO ZARAGOZA

## GROWTH MANAGER

### ACERCA DE MI

Me gusta la innovación como herramienta de trabajo, ya sea por medio de la tecnología o formas de pensar. Soy resolutivo cuando se presentan incidencias, me gusta tomar retos de los cuales obtendré aprendizaje, me adapto a distintas formas de trabajo así como a distintos roles. Me considero una persona que potencializa las habilidades de cada miembro del equipo y un motivador para alcanzar objetivos. La creatividad es parte de mi día a día ya que soy compositor y músico, creador de contenido, dibujante y podcaster.

### HABILIDADES PROFESIONALES

Negociador.  
Pensamiento estratégico.  
Analítico.  
Orientado al cliente.  
Ofimática.  
Líder.  
Creativo.

### HABILIDADES PERSONALES

Motivador.  
Excelente ortografía.  
Puntual.  
Leal.  
Perseverante.  
Atento al detalle.  
Organizado.

### CONTACTO

T: +52 5579008321  
E: rockzaragoza10@outlook.com

### EXPERIENCIA DE TRABAJO

SOMNI TRADING - GROWTH MANAGER  
Diciembre 2020 - enero 2022

Mi función esencial es aumentar ingresos comerciales por medio de leads para convertirlos en clientes activos, y, al mismo tiempo, minimizar costos de gastos de marketing. Optimizo inversión en publicidad online, creo campañas ADS para atracción de clientes por medio de la planificación, propuestas, implementación, análisis y ejecución. De igual manera, parte de mis funciones es tener contacto activo con clientes, creación de reportes, resolución de incidencias, además de funciones de Trafficker, apertura y administración de marketplaces multicanales para posibles ventas no identificadas.

ZARAM AGENCY - JEFE DE CUENTAS  
Enero 2020 - noviembre 2020 CDMX

En el emprendimiento llamado ZARAM, soy responsable de crear marcas junto con el equipo de diseño, desde conceptualizar la imagen hasta crear tiendas en línea para nuestros clientes. Así mismo participaba en desarrollar las estrategias digitales más convenientes para ellos dependiendo de sus objetivos y su presupuesto, siempre orientado a las necesidades de los clientes y trabajando en conjunto con ellos para lograr las metas propuestas.

CEREZO MARKETING - JEFE DE CUENTAS  
Octubre 2018 - enero 2020 CDMX

Lideré al equipo de cuentas compartidas dentro de la agencia, una parte importante de nuestras labores era dar seguimiento a la promotoría en punto de venta para que los productos estuviera en display conforme a los planogramas de cada cadena, Así mismo, realicé reportes especiales para cada cliente. En este puesto desarrollé habilidades de negociación ya que parte de nuestra labor era ofrecer el resto de los servicios con los que contaba la agencia. Otra parte importante era establecer los objetivos del equipo y brindarles las herramientas necesarias para lograrlos así como también evaluar su desempeño y apoyarlos en fortalecer sus áreas de oportunidad.

### EDUCACIÓN

INSTITUTO DE COMUNICACIÓN Y MÉTODOS S.A DE C.V.  
Diseño Gráfico